



Модуль 0

Личная  
Эффективность  
бизнесмена

Как всегда быть на пике  
своих возможностей  
и не сгореть в рутине.

Сессия 4

A glowing lightbulb with a human brain inside, symbolizing ideas and networking.

# СИЛА НЕТВОРКИНГА, ИЛИ КАК ПОСТРОИТЬ МОЩНЫЕ СВЯЗИ



**Антон БОБТ**

BY  
GENIUSMARKETING

**- Ой, а что это  
пролетело?**

**- Это полгода. Они  
тут часто пролетают.**

# Путь к успеху и результатам

# Важные факторы на первом этапе:

- Удача
- Знания
- Навыки
- Опыт
- Труд
- Образование
- Воспитание

# Личные качества:

- Трудолюбие
- Смелость
- Инициативность
- Смекалка
- Упорство

**Основные ключевые  
компетенции человек  
приобретает с 25 до  
30 лет**



**После 30 лет для  
перехода на  
следующий уровень  
нужны связи!**



# Три ключевые ошибки:

- Чтобы достичь большего, нужно больше работать

# Три ключевые ошибки:

- Чтобы достичь большего, нужно больше работать
- Столкнувшись с трудностями, пытаться кардинально изменить себя

# Три ключевые ошибки:

- Чтобы достичь большего, нужно больше работать
- Столкнувшись с трудностями, пытаться кардинально изменить себя
- Почувствовав, что большего добиться не получается, сдаться и уйти в дауншифтинг

# Правило 10.000 часов

**10.000 часов - это 8  
часов ежедневного  
труда на протяжении  
трех лет без  
выходных и отпусков**



**SYNDICATE**

BY GENIUSMARKETING

---

**В году около 260  
рабочих дней**

**10.000 часов - это пять  
лет полной занятости  
со 100% отдачей и  
100% вовлечением**



**В среднем люди  
могут сфокусировано  
выделить 3,5 часа в  
день для своей  
профессии**

**Итого 10.000 часов -  
это 10 лет 100%  
вовлечения**

# Марафон, который был пройден на ПОЛОВИНУ

**Вы можете вырасти  
только объединив свои  
возможности с  
возможностями других  
людей**

**Зная возможности  
других людей, вы  
можете их использовать  
(возможности)**

**При этом у вас также  
должны быть  
возможности, чтобы  
другие хотели иметь с  
вами дело**

# Завоевывая доверие, вы зарабатываете социальный капитал



**Вы начинаете  
добиваться целей  
быстрее, легче,  
дешевле, эффективнее**

**Универсальный принцип,  
по которому создается и  
накапливается соц.  
капитал:  
«ТЫ МНЕ - Я ТЕБЕ»**

# «Кредит добрых дел»

# «Химия» между людьми

# В чем сила связей:

- Возможности - эксклюзивные, дефицитные, закрытые

# В чем сила связей:

- Возможности - эксклюзивные, дефицитные, закрытые
- Ресурсы - доступ к ценным ресурсам других людей

# В чем сила связей:

- Возможности - эксклюзивные, дефицитные, закрытые
- Ресурсы - доступ к ценным ресурсам других людей
- Информация - доступ к ценной дорогой информации



# В чем сила связей:

- Возможности - эксклюзивные, дефицитные, закрытые
- Ресурсы - доступ к ценным ресурсам других людей
- Информация - доступ к ценной дорогой информации
- Доступ к передовым знаниям, экспертизе и опыту

# В чем сила связей:

- Возможности - эксклюзивные, дефицитные, закрытые
- Ресурсы - доступ к ценным ресурсам других людей
- Информация - доступ к ценной дорогой информации
- Доступ к передовым знаниям, экспертизе и опыту
- Защита - дополнительные уровни

# В чем сила связей:

- Возможности - эксклюзивные, дефицитные, закрытые
- Ресурсы - доступ к ценным ресурсам других людей
- Информация - доступ к ценной дорогой информации
- Доступ к передовым знаниям, экспертизе и опыту
- Защита - дополнительные уровни
- Проекты и цели - большие и значимые

# СВЯЗИ:

- Вы есть тем, кто вас окружает

# СВЯЗИ:

- Вы есть тем, кто вас окружает
- Вы - среднее значение вашего социального окружения

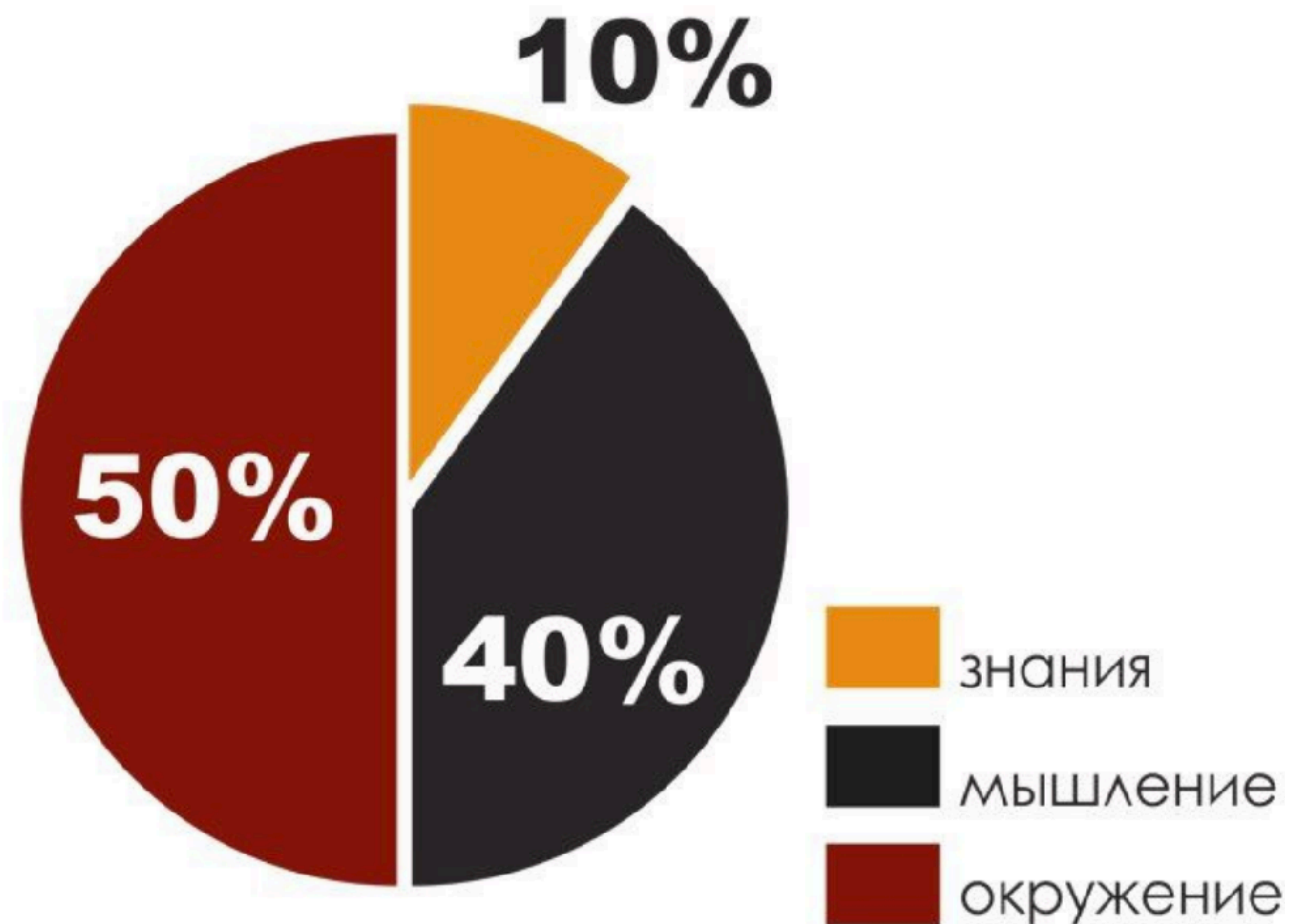
# СВЯЗИ:

- Вы есть тем, кто вас окружает
- Вы - среднее значение вашего социального окружения
- То, где вы есть сегодня, результат того, с кем вы общались вчера

# СВЯЗИ:

- Вы есть тем, кто вас окружает
- Вы - среднее значение вашего социального окружения
- То, где вы есть сегодня, результат того, с кем вы общались вчера
- То, где вы будете завтра, результат того, с кем вы общаетесь сегодня

# Исследование Томаса Леонарда:





# Как связи влияют на нас:

- Мировоззрение

# Как связи влияют на нас:

- Мировоззрение
- Энергия

# Как связи влияют на нас:

- Мироззрение
- Энергия
- Возможности

# Как связи влияют на нас:

- Мировоззрение
- Энергия
- Возможности
- Развитие

# Как связи влияют на нас:

- Мироззрение
- Энергия
- Возможности
- Развитие
- Репутация и статус. Принадлежность.

# Ключевые столпы связей:

- Взаимный интерес
- Взаимная симпатия
- Доверие

# Главные выводы:

- Вывод 1. Наше окружение влияет на нас без нашего разрешения. Оно формирует и создает нас буквально. Социальный закон

# Главные выводы:

- Вывод 1. Наше окружение влияет на нас без нашего разрешения. Оно формирует и создает нас буквально. Социальный закон
- Вывод 2. Крайне сложно перейти на следующий уровень игры (жизни), если вы не окружаете себя людьми этого уровня.



# Связи разделяются:

- Сильные. (Взаимная симпатия, интерес, доверие)
- Слабые (нет ничего из вышеперечисленного) - просто случайные знакомые, с которыми связь поддерживается мало или не поддерживается совсем

**Сильные связи +  
слабые связи =  
персональная сеть  
связей**

# Группы вашего окружения:

- Тылы - родственники, семья, близкие, друзья

# Группы вашего окружения:

- Тылы - родственники, семья, близкие, друзья
- Последователи - люди, которых вы взращиваете и формируете вокруг себя (команда бизнеса)

# Группы вашего окружения:

- Тылы - родственники, семья, близкие, друзья
- Последователи - люди, которых вы взращиваете и формируете вокруг себя (команда бизнеса)
- Соратники - люди с равными возможностями, но с другим функционалом

# Группы вашего окружения:

- Тылы - родственники, семья, близкие, друзья
- Последователи - люди, которых вы взращиваете и формируете вокруг себя (команда бизнеса)
- Соратники - люди с равными возможностями, но с другим функционалом
- Наставники и покровители - «социальный лифт» к выдающимся результатам (возможности на несколько порядков превосходят наши)

**Благодаря  
последователям  
(команде), мы справляемся  
там, где оказались**

**Благодаря наставникам  
и покровителям, мы  
оказываемся там, где  
ХОТИМ оказаться**



# Навыки вашего окружения:

- что-то умеет

# Навыки вашего окружения:

- что-то умеет
- что-то умеет лучше других

# Навыки вашего окружения:

- что-то умеет
- что-то умеет лучше других
- что-то умеет лучше всех

# Навыки вашего окружения:

- что-то умеет
- что-то умеет лучше других
- что-то умеет лучше всех
- умеет то, что никто не умеет

**Сделайте аудит  
вашего  
существующего  
списка КОНТАКТОВ**

# Разделите их на группы

**Начните  
поддерживать связь  
со стратегически  
значимыми людьми**

# Уровни развития связей:

- Создание связей
- Развитие и усиление связей



# Создание связей:

- Зачем?

# Создание связей:

- Зачем?
- Где?

# Создание связей:

- Зачем?
- Где?
- С кем?

# Создание связей:

- Зачем?
- Где?
- С кем?
- Как?

# Как закрепить **НОВЫЕ** **КОНТАКТЫ?**

# Способы закрепления:

- Встреча на ланч или чашку кофе

# Способы закрепления:

- Встреча на ланч или чашку кофе
- С кем-то познакомить сразу

# Способы закрепления:

- Встреча на ланч или чашку кофе
- С кем-то познакомиться сразу
- Прислать книгу или информацию



# Способы закрепления:

- Встреча на ланч или чашку кофе
- С кем-то познакомиться сразу
- Прислать книгу или информацию
- Пригласить на интересный ивент

# Доверие - главная мировая валюта

# Доверие:

- Нематериальный актив, который материально влияет на вашу жизнь

# Доверие:

- Нематериальный актив, который материально влияет на вашу жизнь
- Фундамент любых отношений

# Доверие:

- Нематериальный актив, который материально влияет на вашу жизнь
- Фундамент любых отношений
- Скорость взаимодействия

# Доверие:

- Нематериальный актив, который материально влияет на вашу жизнь
- Фундамент любых отношений
- Скорость взаимодействия
- Уменьшение стоимости транзакций

# Как сблизжаться с людьми (метод спец служб)

# Сближение:

- Близость



# Сближение:

- Близость
- Частота

# Сближение:

- Близость
- Частота
- Длительность

# Сближение:

- Близость
- Частота
- Длительность
- Интенсивность

# Фундаментальные принципы:

- Копайте колодец задолго до того, как захотите пить
- Станьте вкладом - сначала отдать, потом просить

# Вклад:

- Помогите человеку решить его задачу или достичь цели
- Помогите решить проблемы
- Развеселите, вдохновите, подбодрите
- Посочувствуйте
- Поздравьте
- Организуйте классный досуг
- Познакомьте с кем-то

# Фундаментальные принципы:

- Копайте колодец задолго до того, как захотите пить
- Станьте вкладом - сначала отдать, потом просить
- Будьте собой с самого начала
- Станьте притягательной личностью для других

**Заведите «МИНИ-  
досье» каждого в  
лучшем смысле этого  
слова**

# «Информационные брокеры» и люди- серверы





Всех благодарю за внимание  
и интересные вопросы  
**Меня можно найти в соцсетях:**

 <https://instagram.com/antonbovt/>

 <https://www.facebook.com/anton.bovt>

 [anton.bovt@gmail.com](mailto:anton.bovt@gmail.com)

Добавляйтесь в друзья, буду рад общению :)